



italiafiere

“la rivoluzione nel mondo del business”



La società CESCOITALIA nasce dall'esperienza di oltre 25 anni di attività di consulenza d'impresa in Italia ed all'estero dei suoi soci fondatori. Opera in Marocco dal 2003, nel settore dello sviluppo "chiavi in mano" di progetti di internazionalizzazione di Imprese italiane. L'esperienza di un decennio d'attività sul territorio, così come le "relazioni personali" sviluppate negli anni, consentono oggi a CESCOITALIA di dar vita ad un progetto rivoluzionario, ancor più che innovativo, quanto ambizioso nel settore della consulenza d'impresa.

"Solo l'innovazione continua ci consente di essere sempre pronti ad affrontare le sfide che il futuro ci riserva"

Salvatore Torrente - Socio fondatore

Presentazione Progetto: ITALIAFIERE

ITALIAFIERE può essere definito come un Centro d’Affari 2.0 di nuova generazione, destinato agli imprenditori stranieri, in particolare italiani, che utilizza le più moderne tecnologie di marketing e comunicazione integrata.

Sviluppare progetti di partnership tra imprese straniere e marocchine passa attraverso una “mediazione culturale” che rappresenta la base corretta per la creazione di nuove opportunità d’affari.



Per arrivare a ciò, ITALIAFIERE accompagna l’imprenditore straniero lungo tutto lo sviluppo del business, sia dal punto di vista amministrativo e legale, che per quanto riguarda gli aspetti commerciali ma soprattutto relazionali.

Grazie alla gamma completa di servizi integrati “chiavi in mano”, ITALIAFIERE consente all’imprenditore straniero di inserirsi velocemente ed a costi molti contenuti nel tessuto commerciale e produttivo marocchino e dell’Africa occidentale in genere.



italiafiere

ITALIAFIERE sta aprendo su tutto il territorio marocchino, le proprie sedi operative, dove le Imprese aderenti, marocchine e straniere, trovano una serie di servizi integrati, “chiavi in mano” standard e “su misura”. Attualmente sono previste le seguenti aperture:

AGADIR, CASABLANCA, LAAYOUNE, MARRAKECH, TANGER

Sono in corso contatti inoltre per le sedi di:

DAKAR (Senegal), **ABIDJAN** (Costa d’Avorio), **OUAGADOUGOU** (Burkina Faso)



Inoltre tutte le Imprese aderenti hanno a disposizione uno Stand Virtuale sul sito WWW.ITALIAFIERE.ORG dove poter esporre e commercializzare direttamente i propri prodotti e servizi.



italiafiere

REGISTRATION

HALL REGISTRATION

- why exhibit
- a permanent platform
- become a sponsor
- book a stand
- participation cost
- visitors accreditation
- exhibitors catalogue

HALL - REGISTRATION

Welcome to ITALIAFIERE, the innovative platform for business at the disposal of international companies, especially Italian, interested in the Moroccan market, and West Africa.

Benvenuti in ITALIAFIERE, la innovativa piattaforma per il business a disposizione delle Imprese internazionali, ed in particolare italiane, interessate al mercato marocchino, e dell'africa occidentale in genere.

Bienvenue à ITALIAFIERE, la plate-forme innovante pour le developpement des affaires.
Cescoitalia met à la disposition des entreprises internationales, notamment Italiennes, intéressées par le marché Marocain et Afrique de l'Ouest en général.



italiafiere

ITALIAFIERE : la rivoluzione nel mondo degli affari !

Con il budget necessario per la partecipazione ad una singola Fiere Internazionale di 4-5 giorni, ITALIAFIERE vi offre le giuste risposte per lo sviluppo vincente dei vostri business, tutto l'anno!



Immobiliare Commercio Industria Energie rinnovabili Manutenzione
Ambientale Turismo Formazione Agro-alimentare

WWW.ITALIAFIERE.ORG



italiafiere

Una gamma completa di Servizi di base per l'Impresa “chiavi in mano”

ITALIAFIERE offre una gamma completa di servizi per lo sviluppo della propria attività imprenditoriale in Marocco ed in Africa Occidentale, che possono essere per semplicità suddivisi in 2 grandi gruppi:

SERVIZI LOGISTICI:

sono rivolti soprattutto alle Imprese straniere che necessitano di Uffici, spazi espositivi, magazzini, trasporti ecc, per poter sviluppare rapidamente i propri business in Marocco, a costi contenuti. Per soddisfare le esigenze di ogni Azienda, la società CESCOITALIA, sta inaugurando nelle principali città Marocchine, strutture ITALIAFIERE, all'interno delle quali è possibile “scegliere” i servizi che necessitano alla singola impresa.





italiafiere

SERVIZI di CONSULENZA:

i servizi di Consulenza offerti dalla rete di professionisti CESCOITALIA in tutto il mondo, offre alle imprese aderenti a ITALIAFIERE un vantaggio competitivo sul mercato, in termini di rapidità, affidabilità e costi nello sviluppo del business. Basti pensare alla rete commerciale CESCOITALIA che consente agli imprenditori, soprattutto stranieri, di entrare immediatamente e direttamente sul mercato marocchino.





 italiafiere

SERVICE PACK

Tutti i servizi standard (pratica di start up, locazione spazi uffici, expo e depositi) sono stati organizzati con la formula “PACK”, ovvero “pacchetti” all’interno dei quali si trovano raggruppati una serie di servizi standard: ogni azienda può liberamente scegliere ed assortire i differenti “PACK” in base alle proprie esigenze ed in modo da poter organizzare immediatamente la propria strategia vincente di sviluppo commerciale e industriale in Marocco e in tutta l’Africa Occidentale.





italiafiere

pack start-up

Prezzo : 15.000,00dhs + TVA (=1370,00 euro+ IVA)

Durata : 12 mesi

- Consulenza per Start Up
- Ricerca di potenziali partners marocchini
- Sala riunione a disposizione per incontri d'affari
- Partecipazione ad eventi ITALIAFIERE
- Stand Virtuale sul sito WWW.ITALIAFIERE.ORG
- Accesso alla banca dati WWW.BNSTP.MA
- Agevolazioni prestazioni Partners ITALIAFIERE





italiafiere

Grazie al solo **Pack Start Up**, ITALIAFIERE offre a tutti gli imprenditori stranieri la possibilità di « toccare con mano » le grandi occasioni di business offerte dal mercato marocchino. Possono infatti iniziare a consultare richieste ed offerte da parte di imprese marocchine, così come partecipare a gare d'appalto, e commercializzare direttamente i propri prodotti sul territorio. La semplice adesione ad ITALIAFIERE con la sottoscrizione del **Pack Start Up** mette a disposizione degli aderenti le Sale Riunioni ITALIAFIERE per gli incontri d'affari su tutto il Marocco, per la durata di 12 mesi, oltre all'accesso illimitato alla banca dati della BNSTP. Inoltre lo Stand Virtuale sul sito WWW.ITALIAFIERE.ORG consente l'esposizione virtuale dei propri prodotti, che possono eventualmente anche essere commercializzati attraverso la rete commerciale ITALIAFIERE e/o l'e-shop. Al Pack Start Up possono poi essere aggiunti, al bisogno, tutti gli altri servizi ITALIAFIERE.



italiafiere

pack office

Prezzo : Locazione mensile in base ai locali

Durata: minimo 6 mesi

- Ufficio arredato
- Servizio segreteria
- Elettricità
- telefono
- WI-FI
- Pulizie
- Servizio di sorveglianza
- assicurazione



italiafiere pack expo

Prezzo : Locazione mensile in base ai locali

Durata: minimo 3 mesi

- Stand expo
- Servizio segreteria
- Elettricità
- telefono
- WI-FI
- Pulizie
- Servizio di sorveglianza
- assicurazione



italiafiere pack depo

Prezzo : Locazione mensile in base ai locali

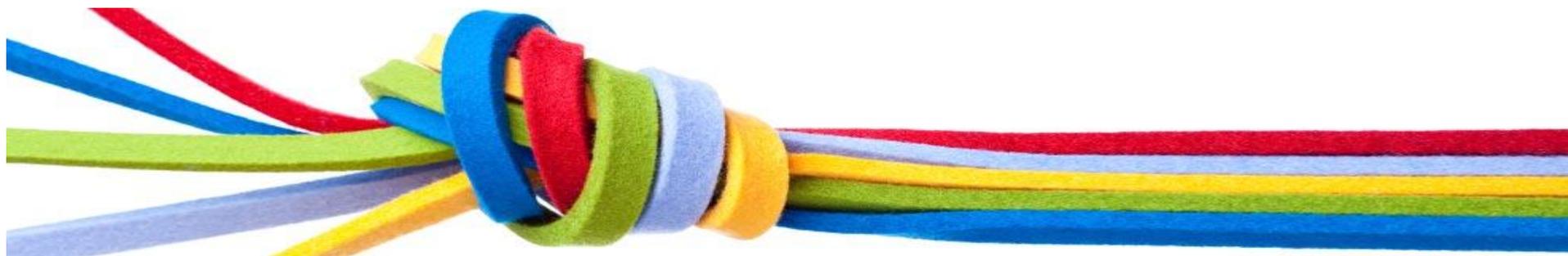
Durata: minimo 1 mese

- Pratiche dogana
- Deposito
- Spedizioni e consegne
- Servizio facchinaggio
- Elettricità
- telefono
- Pulizie
- Servizio di sorveglianza
- assicurazione



italiafiere

“Partnership & Joint-Venture: la scelta migliore per le Imprese straniere interessate a creare rapidamente nuove opportunità di business “





Accordo quadro BNSTP - CESCOITALIA



La **BNSTP**, Bourse Nationale de Sous-Traitance et de Partenariat e **CESCOITALIA** hanno siglato un accordo quadro per la messa in atto, ciascuna parte in riferimento al proprio Statuto, di strategie comuni per lo sviluppo di accordi di partenariato e contratti di subfornitura, tra Aziende marocchine ed aziende italiane.



البورصة الوطنية للمناولة و الشراكة
Bourse Nationale de Sous-Traitance et de Partenariat

WWW.ITALIAFIERE.ORG



italiafiere

La BNSTP è nata nel 1992 , espressione del MINISTERO dell'INDUSTRIA, del COMMERCIO e delle NUOVE TECNOLOGIE del MAROCCO, con lo scopo di promuovere tutte quelle attività volte a favorire lo sviluppo dell'industria e del commercio tramite la messa in atto di accordi di collaborazione, in particolar modo con Società estere.



All'interno del Direttivo della BNSTP sono presenti le rappresentanze delle più importanti organizzazioni ed associazioni di categoria, oltre che naturalmente di quelle istituzionali:



La Fédération Marocaine de Plasturgie



**FÉDÉRATION
DES INDUSTRIES
MÉTALLURGIQUES,
MÉCANIQUES ET
ÉLECTROMÉCANIQUES**



**ASSOCIATION MAROCAINE
DE L'INDUSTRIE ET DE LA
COMMERCIALISATION
D'AUTOMOBILE**



italiafiere

Grazie a questo accordo quadro, tutti le Imprese aderenti ad ITALIAFIERE hanno libero accesso alla banca dati presente sul sito WWW.BNSTP.MA per poter liberamente consultare, pubblicare ed interagire in tempo reale con tutte le richieste/offerte per lo sviluppo della propria attività in Marocco.

VOUS ÊTES DONNEURS D'ORDRES

- Vous recherchez des sous-traitants
- Vous voulez déposer des offres



VOUS ÊTES SOUS-TRAITANTS

- Vous recherchez des opportunités
- Référencez votre savoir-faire



VOUS ÊTES À LA RECHERCHE

- Machines
- Compétences





italiafiere CONSULTING

ITALIAFIERE offre Servizi di consulenza d'impresa grazie alla propria rete di professionisti, in Marocco ed all'estero, sempre a disposizione delle Imprese aderenti.

La provata esperienza e relazioni professionali sul mercato di riferimento, garantiscono competenza e soprattutto rapide risposte su misura alle esigenze delle singole Aziende.

In particolar modo gli aspetti fiscali e legali che nascono dalla interazione di diverse normative nazionali, offre molti spunti "interessanti" per le Società italiane.





FISCALE - LEGALE

- COSTITUZIONE SOCIETA' DIRITTO MAROCCHINO
- DOMICILIAZIONE SEDE LEGALE
- CONSULENZA LEGALE - FISCALE - TRIBUTARIA
- TENUTA CONTABILITA' - PAGHE

COMUNICAZIONE - EVENTI

- UFFICIO STAMPA
- CAMPAGNE PUBBLICITARIE
- ORGANIZZAZIONE EVENTI (FIERE, INCONTRI D'AFFARI ecc)
- REALIZZAZIONE MATERIALE (DEPLIANTS, CATALOGHI, SITO ecc)



COMMERCIALE - MARKETING

- RICERCHE DI MERCATO
- SVILUPPO RETE COMMERCIALE
- CONTATTO CON POTENZIALI PARTNERS
- BUSINESS PLAN

RISORSE UMANE

- RECLUTAMENTO PERSONALE
- FORMAZIONE DEL PERSONALE
- MOTIVAZIONE DEL PERSONALE

italiafiere

consulenza fiscale - legale

La fiscalità marocchina estremamente vantaggiosa, così come la stabilità politica ed economica del paese, sta attraendo gli investitori stranieri di tutto il mondo. Circa 150 accordi di libero scambio che il Marocco ha siglato con Stati Uniti, Emirati Arabi, Paesi del Medio Oriente, e dell’Africa, consentono di esportare prodotti e servizi senza dazi doganali, rendendo così estremamente vantaggioso l’impianto di unità produttive sul territorio, soprattutto nelle numerose Zone Franche presenti. I Consulenti CESCOITALIA accompagnano l’imprenditore straniero nel disbrigo corretto di tutte le pratiche inerenti, dalla creazione della società all’impianto dell’azienda.



italiafiere

CONFERENCE HALL

CESCOITALIA organizza tutti i mesi Conferenze e Seminari inerenti lo sviluppo di progetti di business in Marocco, al fine di propagandare presso tutti gli operatori interessati a livello internazionale, la piattaforma ITALIAFIERE.

Ogni evento affronterà un tema principale, al fine di offrire spunti di riflessione ed idee per il business. A margine di ogni evento saranno inoltre organizzati Incontri d’Affari mirati, tra Imprenditori aderenti ad ITALIAFIERE ed operatori locali.





italiafiere

commerciale & marketing



CESCOITALIA è essenzialmente una società di consulenza di marketing. Ecco che naturalmente il network di consulenti presente in tutto il mondo, può offrire all'imprenditore spunti ed idee per lo sviluppo di business nei nuovi mercati emergenti. Particolarmente utile può essere la rete commerciale ITALIAFIERE presente su tutto il territorio marocchino ed in molti paesi africani limitrofi. Il lancio o la commercializzazione di prodotti e servizi non è mai stato così semplice: dalla vendita alla consegna ITALIAFIERE è infatti in grado di offrire un pacchetto di servizi completo.

italiafiere

Per gli addetti al marketing preparare l'ingresso in un mercato estero rappresenta sempre una sfida difficile ed al tempo stesso accattivante. In particolar modo il Marocco, per ragioni geografiche e storiche, si pone in una posizione equidistante tra mondo arabo e quello occidentale, e ciò può facilmente trarre in inganno. Un prodotto che "funziona" bene in Italia, può risultare completamente inutile in Marocco, così come inaspettatamente essere ancora "più appetibile". Ecco perché l'Ufficio Marketing ITALIAFIERE è a disposizione delle rispettive Direzioni marketing delle singole Aziende, al fine di poter elaborare congiuntamente strategie corrette e soprattutto valide sul mercato marocchino.



italiafiere

risorse umane

Dalla selezione e reclutamento del personale, fino alla sua formazione e motivazione sul campo: il team di consulenti CESCOITALIA è a disposizione delle Aziende che hanno deciso di “fare sul serio” impiantando una propria organizzazione di lavoro.

Sia nella fase di start up che nelle successive, il miglioramento continuo delle Risorse Umane, è uno dei pilastri fondamentali per la realizzazione degli obiettivi.



 **italiafiere**

BUSINESS INCUBATOR

ITALIAFIERE ha attivato un servizio di Business Incubator in modo da offrire un adeguato sostegno alle Imprese in fase di lancio su nuovi mercati, nella loro prima fase, quando sono più vulnerabili.

Soprattutto in mercati in rapida espansione come quello marocchino, è opportuno un periodo di “incubazione delle idee e delle strategie” in fase di lancio, in quanto il know-how importato dall’estero potrebbe risultare “troppo innovativo” e comprometterne i risultati.



 **italiafiere**

BUSINESS ANGELS

Le idee e tecnologie importate in Marocco dalle Imprese estere, attraggono spesso investitori privati e le istituzioni pubbliche. Per questa ragione ITALIAFIERE ha attivato un servizio di BUSINESS ANGELS, in modo da ottimizzare i contatti tra potenziali investitori locali e stranieri ed imprese.

In particolar modo tutto il settore delle tecnologie avanzate (meccaniche di precisione, elettromeccaniche, chimiche ecc) vengono accolte con favore in quanto la gran parte dei prodotti “high tech” sono in questo momento importati.

Inoltre in rapido sviluppo dell’industria automobilistica ed aerospaziale in Marocco offre spazi di business insperati, a pochi chilometri dall’Europa, garantendo interessanti profitti agli investitori, a rischi bassissimi.



italiafiere

GLOBAL BUSINESS

La grande rete di Aziende Partners ITALIAFIERE che si sta creando in tutto il mondo, consente agli aderenti di distribuire facilmente i propri prodotti e servizi in ogni Paese dove esiste una piattaforma di distribuzione ITALIAFIERE.

ITALIAFIERE permette quindi di abbattere ogni limitazione all'import e all'export, in quanto ogni ordine raccolto anche solo attraverso la vendita On-Line (e-Shop) può essere facilmente soddisfatto grazie alla collaborazione della piattaforma di distribuzione ITALIAFIERE del paese di riferimento.

Senza costi aggiuntivi, né investimenti importanti, anche le piccole società aderenti ad ITALIAFIERE possono raggiungere facilmente mercati lontani, a riparo da rischi d'impresa e complicate procedure burocratiche.

